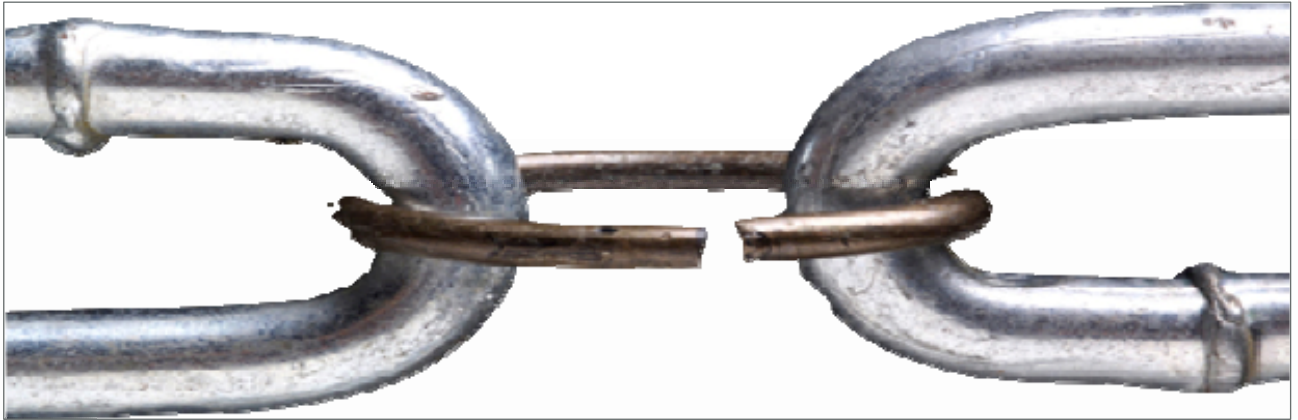


TOC (Theory of Constraints) – Unternehmensanalyse



<p>Inhalt</p>	<p>Erstellen eines Unternehmens-Profilings zur Erkennung der kurzfristigen und langfristigen Potenziale der Organisation. Die Organisation wird unter den Gesichtspunkten des Engpassmanagements durchleuchtet.</p> <p>Ein Engpass im Sinne von Engpassmanagement ist der Faktor der die Organisation daran hindert, aktuell und zukünftig mehr Geld zu verdienen. Dabei unterscheiden wir interne und externe Engpässe.</p> <p>Externe Engpässe. Beispiele hierfür sind:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Engpass am Markt, d.h. es werden nicht genügend Produkte abgesetzt ▪ mangelnde Verfügbarkeit von Rohstoffen oder Technologien ▪ Wettbewerbssituation <p>Interne Engpässe. Beispiele hierfür sind:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Engpässe im Bereich der Produktion, Logistik, Forschung und Entwicklung ▪ Supply Chain Management, Mensch
<p>Nutzen</p>	<p>Ermittlung und Beschreibung der taktischen und operativen Engpässe im System sowie eine Beschreibung der Lösungsansätze zum ausbeuten bzw. stärken der Engpässe.</p> <p>Darstellung der wenigen Ansatzpunkte mit denen das Unternehmen den Gewinn drastisch steigern kann ohne große Investitionen zu tätigen.</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Reduktion der Durchlaufzeiten um 35% bis zu 70% ▪ Bestandsreduzierung (inkl. Umlaufbestände) um 30% bis zu 70% ▪ Produktivitätserhöhung um 20% bis zu 40%

<p>Zielgruppe</p>	<p>Gesellschafter, Geschäftsführer, Werksleiter, Bereichsleiter, Segmentleiter, Betriebsleiter, Abteilungsleiter</p>	<p>Termine</p>	<p>nach Vereinbarung</p>
<p>Ort</p>	<p>beim Kunde</p>	<p>Trainer</p>	<p>P. Seifriz und Mitarbeiter</p>
<p>Dauer</p>	<p>2 Tage</p>	<p>Invest¹⁾</p>	<p>EUR 6.000,00 zzgl. Spesen</p>
		<p>Kontakt</p>	<p>Fon +49 7 41.1 74 76-0 Fax +49 7 41.1 74 76-123 Email info@asstec.net Web www.asstec.net</p>

¹⁾ Preisangaben zzgl. MwSt.. Änderungen vorbehalten.